



MANAGER BUSINESS DEVELOPMENT INVESTMENT LOANS

Creafin is een kredietmaatschappij, gevestigd te Lier, en reeds meer dan 25 jaar actief op de Belgische markt op vlak van woonkredieten. Wij bieden vennootschappen 'Portfolio' aan, een investeringskrediet ter financiering van residentieel (te verhuren) vastgoed.

Je hebt affiniteit met vastgoed? Je bent ambitieus en wil graag actief meewerken aan de groei van Creafin? Je voelt je thuis in een team, maar je kan je individueel ook perfect uit de slag trekken?

Dan biedt Creafin je een interessante opportuniteit. Wij zoeken een **manager business development investment loans**.

Je missie?

Als commercieel contactpersoon bouw je verder aan de groei en het in de markt plaatsen van het Portfolio product. Je benadert hiervoor kredietmakelaars, financiële adviseurs,... alsook de eindklant zelf (vennootschappen).

- Verantwoordelijk voor de relaties met de financiële tussenpersonen en eindklanten: prospectie, informatie, uitleg van acceptatiecriteria, motivatie.
- Je hebt aandacht voor de vastgoedmarkt, concurrentieposities.
- Je kent de acceptatiecriteria van het product grondig en kan de klanten adviseren in de haalbaarheid van een dossier.
- Een goed evenwicht vinden tussen uw externe klanten en uw interne 'klanten' (analisten).
- Je neemt actief deel aan sales meetings of andere taken binnen het bedrijf.
- Je organiseert en geeft presentaties en opleidingen in groep (tweetalig).
- Samen met je collega's organiseer je en neem je deel aan commerciële acties (regionaal en nationaal) en ben je aanwezig bij commerciële presentaties (opleiding, beurzen, evenementen,...).
- Via onze CRM-applicatie beheer je jouw agenda, prospecten, contactpersonen,...

Je profiel?

- Bachelordiploma of hoger, bij voorkeur in een financiële of economische richting.
- Je hebt ervaring in de kredietbemiddelingswereld.
- Je kent de basisprincipes van (hypothecaire) investeringskredieten en hebt een grondige kennis van balansanalyse/vennootschappen.
- Je hebt een commerciële gedrevenheid, bent proactief en hebt een ondernemende houding.
- Je kan jouw werk ook voldoende administratief verwerken.
- Je kan zelfstandig werken, maar bent eveneens een teamplayer en communiceert open met je collega's om de onderlinge successen te versterken.
- Je kan vlot en professioneel communiceren en je blijft standvastig, ook in moeilijker situaties.
- Je bent perfect tweetalig (NL en FR)
- Je bent in het bezit van een rijbewijs B en bent bereid je te verplaatsen over heel België.

Ons aanbod?

- Een aantrekkelijk salarispakket met onder meer maaltijdcheques, hospitalisatieverzekering, groepsverzekering.
- Je ontvangt een bedrijfswagen.
- Je maakt deel uit van een dynamisch team: jouw collega's uit het 'sales team', alsook een intern team dat steeds klaar staat om ondersteuning te bieden.
- Adequate opleiding

Is deze uitdaging iets voor jou, aarzel niet!

Mail je sollicitatiebrief en CV naar sollicitaties@creafin.be
t.a.v. Peggy Noyens, operations manager en HR-verantwoordelijke.

Creafin
www.creafin.be